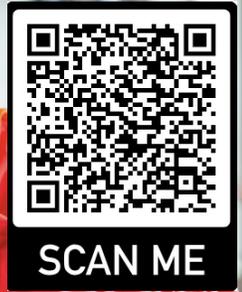




VERTRIEBSINGENIEUR:IN BAUTECHNIK

Bewirb dich jetzt!



WEN SUCHEN WIR?

Ab sofort suchen wir kommunikationsstarke und kundenorientierte Mitarbeiter:innen zur Verstärkung unseres Engineering Teams im Raum Steiermark und Kärnten. Möchtest du das Fundament für deine Karriere legen, oder bringst vielleicht schon einiges an Erfahrung mit? Starte im Engineering, lerne das Kerngeschäft kennen und bereite dich gezielt auf weiterführende Aufgaben in Engineering, Marketing, Vertrieb oder andere Bereiche vor.

WAS SIND DEINE AUFGABEN?

Von der Planung, über die Ausführung bis hin zur Dokumentation – in unserer Engineering Abteilung bieten wir unseren Kund:innen über alle Projektphasen hinweg Unterstützung, um ihre Projekte im zeitlichen und wirtschaftlichen Rahmen zu halten. Mit professionellen Service- und Softwarelösungen unterstützen wir die Produktivität zu steigern und kostenattraktive und somit wirtschaftliche Lösungen für jedes Projekt zu finden.

Als **Vertriebsingenieur:in** Bautechnik für ausführende Firmen begeisterst du unsere Kund:innen durch deine technische Expertise und Beratung und übernimmst folgenden Aufgabenbereich:

- Aktive Steuerung und Bearbeitung von Projekten in den Bereichen Bautechnik, Stahl-/ Metallbau, Holzbau und Industrie
- Ansprechpartner:in für individuelle Techniker:innen- und Kund:innenanforderungen
- Verantwortung über die Produktstandardisierungen bei ausführenden Gewerken und technischen Abteilungen unserer Kund:innen
- Unterstützung der Vertriebsmannschaft mit deinem technischen Know How in der Befestigungstechnik
- Beratung von Kund:innen mit dem Ziel Hilti Produkte, Services und Softwarelösungen zu platzieren
- Baustelleneinsätze zur Präsentation unserer Produkt- und Servicelösungen

WAS DU MITBRINGST:

- Abgeschlossenes Masterstudium Bautechnik, Bauingenieurwesen, Hochbau- und Tiefbau oder Kulturtechnik und Wasserwirtschaft o.ä. (TU, BOKU, FH), oder HTL-Abschluss mit einschlägiger Berufserfahrung
- Offene, proaktive, selbstsichere, kommunikative Persönlichkeit
- Vertriebsaffinität und unternehmerisches Denken und Handeln
- Starke Lernwillen und Lust auf neue Herausforderungen
- Nationale Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Das Jahresbruttogehalt für diese Vollzeitposition beträgt mindestens EUR 44.000,-. Das tatsächliche Jahresbruttogehalt liegt zwischen 44.000 und 54.000 abhängig von Qualifikation und Erfahrung. Zusätzlich kommen noch zahlreiche Benefits dazu. Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse. Kontakt: Sabine Welt (sabine.welt@hilti.com), Recruiting Expert